

10 SPOSOBÓW NA SKUTECZNY NETWORKING

Networking to sieć, zbiór kontaktów i relacji, które nawiązujemy z innymi ludźmi w biznesie i poza nim. To świadomy proces wymiany informacji, zasobów, wzajemnego poparcia i możliwości.



Pisz artykuły na portale i blogi



Udzielaj się na forach tematycznych



Rób prezentacje i publikuj je na SlideShare



Twórz infografiki w branży, którą znasz



Poszukaj spotkań klubów networkingowych, odwiedzaj targi tematyczne i spotkania branżowe



GDZIE?

Znajdź sieć właściwą dla siebie (online, stacjonarnie)



PO CO?

Bądź konkretny, gdy chcesz nawiązać kontakt. Co potrafisz? Co możesz dać?



JAK?

Noś przy sobie wizytówki i ćwicz autoprezentację



DLACZEGO?

Nie oczekuj zawsze pozytywnych reakcji



KTO?

Stwórz listę osób, które mogą być częścią Twojej sieci kontaktów oraz listę miejsc, w których możesz takie osoby poznać

Skorzystaj z mediów społecznościowych: LinkedIn, Facebook, Twitter, YouTube, Instagram, Pinterest, Snapchat, Blogi i fora internetowe

Networking to polecanie kogoś do pracy nie dlatego, że jest czymś znajomym ale dlatego, że ma odpowiednie kwalifikacje!